



Para distribución inmediata SQM CONFIRMA PERSPECTIVAS DE MERCADO

Santiago, Chile, 30 de septiembre, 2008.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Santiago: SQM-B, SQM-A), considerando la alta volatilidad experimentada en las bolsas de valores mundiales y en el precio de su acción, reiteró en el día de hoy los comentarios que hiciera en su comunicado de resultados de la primera mitad de 2008, respecto a que espera que sus resultados para la segunda mitad de este año sean significativamente superiores tanto a los resultados de la primera mitad de este año como a los de la segunda mitad de 2007.

Patricio Contesse, Gerente General de SQM, indicó, “Basado en las ventas que ya hemos realizado hasta el momento, nuestras proyecciones indican que en este tercer trimestre la Compañía logrará resultados récord. Además, creemos que esta tendencia continuará en el cuarto trimestre y el próximo año, considerando que se espera que los fundamentos de los mercados continúen fuertes en el mediano y largo plazo.” El Sr. Contesse continuó, “Nuestras expectativas para los mercados de fertilizantes de especialidad, yodo y litio han mejorado en los últimos 30 días, y en particular los volúmenes de venta de yodo y litio han superado nuestras proyecciones iniciales.”

En julio de 2008, SQM informó los detalles de su plan de inversiones, el cual incluye aproximadamente US\$1.000 millones para los tres años 2008-2010. Los principales objetivos de este plan son:

- Aumentar la capacidad productiva de productos basados en potasio en el Salar de Atacama en aproximadamente 250.000 toneladas por año;
- Aumentar la capacidad productiva de carbonato de litio a 40.000 toneladas por año, lo que ya se realizó durante este tercer trimestre;
- Aumentar la capacidad productiva de nitratos en aproximadamente un 25%, a través de una nueva planta de nitrato de potasio con una capacidad de 300.000 toneladas por año para el segundo semestre de 2010;
- Aumentar la capacidad productiva de yodo en aproximadamente un 25% para el año 2012;
- Explorar las pertenencias mineras en búsqueda de potenciales recursos de minerales metálicos; y
- Realizar varios proyectos adicionales, apuntando a mejoras en la productividad e infraestructura.

Respecto al plan de inversiones el Sr. Contesse comentó, “Actualmente SQM se encuentra en una posición privilegiada, con excelentes perspectivas de crecimiento en todos sus mercados principales. La sólida posición financiera de la Compañía le permitirá enfrentar el crecimiento que esperamos para los próximos años.”

Para fines de este año, SQM proyecta una relación deuda neta/EBITDA ⁽¹⁾ menor a 0,5 y considerando la fuerte generación de flujo de caja proyectada, SQM debiera mantener sólidos indicadores financieros en los próximos años.

(1) Deuda financiera neta = deuda financiera total menos efectivo y efectivo equivalente. EBITDA = resultado operacional más depreciación.

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com



SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo y litio. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en sus tres negocios principales: Nutrición Vegetal de Especialidad, Yodo y Litio.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos recursos naturales únicos.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional: Patricio Vargas, 56-2-4252274 / patricio.vargas@sqm.com
Carolyn McKenzie, 56-2-4252074 / carolyn.mckenzie@sqm.com

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítems financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.