

Santiago de Chile, 06 de marzo de 2014 – Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) informa que el 06 de marzo de 2014 realizó la teleconferencia sobre utilidades correspondiente al cuarto trimestre de 2013. Durante la teleconferencia, la gerencia trató los siguientes puntos:

La tarde del martes publicamos los resultados correspondientes a 2013. Las utilidades para dicho período alcanzaron \$467,1 millones, una disminución respecto a los \$649,2 millones informados para el mismo período del año anterior. Los ingresos totalizaron US\$2.200 millones, una disminución del 9,3% respecto a los US\$2.400 millones informados durante 2012.

Estos resultados inferiores para 2013 reflejan las difíciles condiciones que afectaron a nuestras principales líneas de negocio en el transcurso del año. En términos generales, los mayores volúmenes de la línea de negocio del cloruro de potasio nos ayudaron a compensar parcialmente los menores precios observados durante el año, los cuales se redujeron en aproximadamente un 15% anual. Como se anticipó, nuestros márgenes de vieron afectados. Nuestra línea de negocio de NVE obtuvo resultados relativamente satisfactorios en 2013. Los volúmenes aumentaron y aunque los precios no guardan relación directa con los del cloruro de potasio, disminuyeron por causa de las condiciones del mercado del cloruro de potasio. Esperamos obtener mayores volúmenes en ambas líneas de negocio durante 2014.

Sabemos que en los últimos meses se ha generado un gran interés respecto a los mercados del yodo y del litio. En concordancia con las tendencias positivas de los últimos años, observamos un crecimiento de la demanda en los mercados mundiales del litio y el yodo durante 2013. Sin embargo, la competencia existente ha lanzado una oferta adicional de yodo que supera el crecimiento del mercado, lo cual en última instancia tuvo un efecto negativo en nuestros volúmenes de ventas para estas líneas de negocio durante 2013 respecto a 2012. Consideramos que nuestra cuota de mercado estuvo por debajo del 30% en el mercado del yodo en 2014. Siguiendo con el yodo, observamos menores precios, como se anticipó, durante los primeros meses de 2014. En diciembre anunciamos que podía producirse una baja de los precios entre el 5 y el 15% durante el primer trimestre; en este momento consideramos que nos encontramos más cerca del nivel inferior de dicha estimación, es decir del 15%. Es probable que sigamos enfrentando desafíos en consideración de la incertidumbre en cuanto a la producción y los volúmenes de ventas de nuestra competencia en este mercado a lo largo del año. Confiamos en nuestra posición a largo plazo en el mercado del yodo, como el mayor productor con importantes ventajas en términos de costos y aunque es posible que los volúmenes sean inferiores durante 2014, pueden aumentar en 2015. Protegeremos nuestra cuota de mercado a largo plazo. El objetivo de nuestra empresa es alcanzar una cuota de mercado que se encuentre entre el 30 y el 33%, pero siempre evaluamos diferentes estrategias y esto puede variar en determinados años.

En el mercado del litio esperamos un crecimiento del mercado entre el 8 y el 10% en 2014. Seguimos siendo el mayor productor y al menor costo del mundo, pero evaluaremos la nueva oferta y su posible impacto en el mercado a corto plazo. Nuestra estrategia consiste en concentrarnos en la producción en Chile, ya que estimamos que el Salar de Atacama es el emplazamiento con los menores costos para producir litio. Hasta la fecha hemos explotado aproximadamente el 50% de lo que corresponde a la concesión de la CCHEN bajo nuestro contrato de arrendamiento con Corfo.

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com



En cuanto a los químicos industriales, observamos volúmenes de ventas e ingresos significativamente inferiores a los de 2012. Lo anterior corresponde a nuestras expectativas, ya que las ventas de sales solares alcanzaron unas 70.000 toneladas métricas en 2013, en comparación con las 170.000 durante 2012. Un aspecto positivo es el mayor interés que observamos en el mercado; nos encontramos negociando contratos para 2015 y 2016. Conservamos la confianza en las perspectivas a largo plazo del mercado de las sales solares.

En los últimos meses hemos hecho grandes esfuerzos para reducir costos. Esperamos lograr una reducción de \$50 millones durante 2014, aunque es posible que se concrete en parte en 2015.

Nuestra inversión de capital en 2013 alcanzó US\$371,7 millones, por debajo de nuestra estimación de US\$400 millones. Se espera que en 2014 nuestra inversión de capital se acerque a US\$150 millones. Durante 2014 obtendremos beneficios de las inversiones recientes, específicamente las realizadas para aumentar la producción de fertilizantes a base de potasio del Salar de Atacama. Continuaremos planificando la ampliación de la producción de yodo y litio y la concretaremos después de examinar detenidamente las condiciones del mercado y contar con la aprobación del Directorio.

Para concluir diré que 2014 será un año de transición para SQM, pero tal como lo mencioné en el comunicado de prensa, tenemos una buena posición para reaccionar rápidamente frente a cualquier cambio de la demanda y la dinámica del mercado en todos los principales negocios en los que vendemos nuestros productos. Podemos asegurar que haremos lo que consideremos más adecuado para los intereses a largo plazo de la Empresa y seguiremos concentrados en maximizar el rendimiento y el valor para los accionistas. Todas las decisiones estratégicas reflejarán estas metas.